

PROFESIOGRAMA DE UN COMERCIAL

	Factores		1	2	3	4
DATOS	Edad					
OBJETIVOS	Estudios					
	Conocimientos especializados					
	Experiencia					
	Idiomas					
	Modales					
	Capacidad negociadora					
	Empatía					
DATOS	Capacidad de comunicación					
PSICOLOGICOS	Inteligencia					
	Adaptabilidad					
	Flexibilidad					
	Responsabilidad					
	Compromiso					
	Dotes de comunicación					
	Iniciativa					
	Dinamismo					
	Vitalidad					
PERSONALIDAD	<u>SOCIABILIDAD</u>	Dominante				
		Simpatía				
		Extravertido				
		Sociable				
	<u>EXPRESIVIDAD</u>	Serenidad				
		Locuacidad				
		Vivaz				
		Sinceridad				
	<u>COMPORTEAMIENTO</u>	Confiado en sí mismo				
		Seguro				
		Activo				
		Alegre				
		Control de sí mismo				
		Sujeto a la presión				
	<u>ÉTICA</u>	Lealtad				
		Ambición				
		Honradez				

Donde:

1= poco dotado

2= regular

3= Favorable

4= Muy bueno